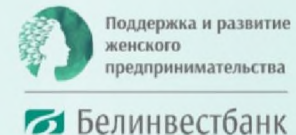




# *Нежность белорусского бизнеса*

**Рыжикова  
Ольга Владимировна  
г. Костюковичи**

*Собственник компании, оказывающей услуги  
в сфере автомобильных перевозок, в том числе  
в международном сообщении  
мама троих детей*



Белинвестбанк



## Статья

### **РЫЖИКОВА ОЛЬГА ВЛАДИМИРОВНА: ПУТЬ В БИЗНЕСЕ И РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ**

Рыжикова Ольга Владимировна – счастливая жена, мамой троих детей и владелица транспортной компании в г. Костюковичи, Могилевской области.

К открытию собственного бизнеса Ольгу Владимировну подтолкнуло стремление к саморазвитию и желанию попробовать что-то новое, возникшее после ухода в декретный отпуск в 2013 году.

Проанализировав рынок спроса на транспортные услуги, она обратила внимание на потребности главного предприятия региона, специализирующимся на производстве и оптовой продаже портландцементов высокого качества. В тот период завод запустил вторую технологическую линию, что увеличило спрос на специализированную технику для перевозки цемента. Заключив договоры с предприятием, а также с рядом партнёров из Беларуси и России, она успешно закрепила в сфере грузоперевозок.

В 2018 году, ориентируясь на рост компании, Ольга Владимировна приняла решение расширить деятельность, добавив в автопарк большегрузные фуры. Это позволило выйти на международный уровень и заключить контракты с партнёрами из России, Украины, Казахстана и других стран.

Становление бизнеса стало возможным благодаря поддержке семьи и созданным государством условиям для развития предпринимательской деятельности на территории средних, малых городских поселений, сельской местности, в том числе на территории юго-восточного региона Могилевской области.

Сегодня компания активно сотрудничает с партнёрами из Беларуси и России и продолжает развиваться, ориентируясь на дальнейшую работу в стабильной и процветающей стране.

## **Интервью с Рыжиковой Ольгой Владимировной: путь к успешному бизнесу**

**– Ольга Владимировна, как начался ваш профессиональный путь?**

– Моя карьера началась в сфере охраны труда, где я несколько лет работала ведущим специалистом. Однако после ухода в декрет я поняла, что хочу попробовать что-то новое, и решила открыть собственное дело.

**– Почему вы выбрали именно сферу грузоперевозок?**

– Я внимательно изучила рынок и увидела, что в нашем регионе есть потребность в специализированном транспорте. В тот момент главное предприятие региона, специализирующийся на производстве и оптовой продаже портландцементов, расширяло производство, и их спрос на автоцементовозы значительно вырос. Это стало отправной точкой для создания моей компании.

**– С какими трудностями пришлось столкнуться на старте?**

– Как и в любом бизнесе, были сложности. На начальном этапе помогла поддержка мужа, который мотивировал меня не бояться и действовать. Кроме того, большую роль сыграли государственные программы поддержки предпринимательства, благодаря которым стало возможным приобрести технику и развиваться дальше.

**– Как изменился бизнес за эти годы?**

– Мы начали с небольших объёмов, а сегодня сотрудничаем с партнёрами не только в Беларуси, но и в России, Украине, Казахстане. В 2018 году приняли решение расширить автопарк и добавить большегрузные фуры, что позволило выйти на международный уровень.

**– Какие планы на будущее?**

– Мы не собираемся останавливаться. Продолжаем развивать сотрудничество с текущими партнёрами и искать новые возможности для роста. Для меня важно не только укреплять позиции компании, но и работать в стабильной и процветающей стране.